

Geschäftsmodell

- Maturus Finance bietet seit 2005 assetbasierte Finanzierungs-lösungen wie Sale & Lease Back oder Sale & Buy Back im Bereich gebrauchter Maschinen und Produktionsanlagen an und ist damit der deutsche Pionier in diesem Marktsegment.
- Der innovative Finanzierungsansatz liegt darin, das Augenmerk ausschließlich auf die Werthaltigkeit des vorhandenen Maschinenparks zu legen und die Bonität des Unternehmens nachrangig zu betrachten.
- Durch den Verkauf der Maschinen bzw. Produktionsanlagen und das gleichzeitige Zurückmieten fließt dem Unternehmen im Wege einer reinen Innenfinanzierung die benötigte Liquidität zu.

Zielkunden / Situationen / Kriterien

- Mittelständische Unternehmen zw. 10-200 Mio. Jahresumsatz (im Schwerpunkt) mit Kapitalbedarf zw. 0,25 – 10 Mio. EUR
- Sondersituationen wie Unternehmenskrisen, Sanierung/ Restrukturierung oder Insolvenz, in der klassisch bonitäts-abhängig finanzierende Institute ausfallen
- Branchen: grundsätzlich maschinenlastige, produzierende („asset-heavy“) Unternehmen; z.B. Maschinenbau, Metall-, Kunststoff- und Holzverarbeitung, Bau, Nahrungsmittel, Getränke, Textil, Druck (Bogenoffset)
- Portfolio-Ansatz: diversifizierter Maschinenpark (keine Einzelmaschinen)

Anlässe für die Zusammenarbeit

- Konkreter, akuter Liquiditätsbedarf, herrührend aus den verschiedensten Motiven, z.B. zur:
- Unternehmensrestrukturierung
- Ablösung von Bankverbindlichkeiten bzw. anderen bestehenden Finanzierungsformen, insbesondere endfälligen Finanzierungen wie Mezzanine und Mini-Bonds
- Ablösung von (Mit-) Gesellschaftern, auch i.R. eines MBI/MBO
- Finanzierung des Erwerbs eines Unternehmens aus der Krise oder Insolvenz
- Vorfinanzierung von Aufträgen i.R. von Wachstum nach Krise
- Überbrückung von Liquiditätsgaps

Vorteile:

- Schnelle und flexible Zufuhr von Liquidität
- Bonitäts- und bankenunabhängige Finanzierung
- Innenfinanzierung aus eigener Kraft durch Heben stiller Reserven
- Stärkung der Eigenkapitalquote und damit der Bonität
- Teilweise steuerliche Abzugsfähigkeit der Leasingraten als Betriebsausgaben
- Durchgehende Weiternutzung der Maschinen und Option auf Rückwerb am Ende der Laufzeit (bei Vollamortisation)
- Keine Covenants

Kontaktdaten in Deutschland und Österreich

MATURUS

FINANCE GMBH
Brodschranzen 3-5
D-20457 Hamburg
T (49) 40 300 3936 250
F (49) 40 300 3936 249
info@maturus.com
www.maturus.com

MATURUS

FINANCE GMBH
Marienplatz 2
D-80331 München
info@maturus.com
www.maturus.com

MATURUS

FINANCE GMBH
c/o Kanzlei Hasch & Partner
Zelinkagasse 10
A-1010 Wien
T (43) 1 3101193
F (43) 1 3101195
info@maturus.com
www.maturus.com

Ansprechpartner

Carl-Jan von der Goltz

Geschäftsführer
T (49) 40 300 39 36 251
M (49) 179 590 3675
goltz@maturus.com

Sebastian Seibold

Business Development
T (49) 89 856 781 37
M (49) 172 106 4901
seibold@maturus.com