

Pressemitteilung:

Mittelstandsfinanzierer Maturus Finance kooperiert mit Bundesvereinigung Restrukturierung, Sanierung und Interim Management

(Hamburg, 05. Oktober 2015) Die Maturus Finance GmbH ist neues Fördermitglied der Bundesvereinigung Restrukturierung, Sanierung und Interim Management e.V. (BRSI). Die BRSI hat es sich zur Aufgabe gemacht, den Informationsaustausch zwischen allen an einer Unternehmenssanierung Beteiligten zu verbessern und hierdurch den Einsatz moderner Lösungsansätze bei der Sanierung zu unterstützen. „Wir freuen uns über die Kooperation mit Maturus Finance, denn die Sicherstellung ausreichender finanzieller Mittel in Sanierungsprozessen ist immer wieder eine Herausforderung“, berichtet Dr. Dieter Körner, Geschäftsführender Vorstand der BRSI. „Gerade die alternativen und bankenunabhängigen Modelle, wie Sale & Lease Back, können in diesen Phasen den finanziellen Spielraum für die Umsetzung von Restrukturierungsmaßnahmen erhöhen und so zum Beispiel eine erfolgreiche Neuausrichtung unterstützen.“

Stille Reserven heben und Liquidität stärken

Maturus Finance ist bereits seit 2005 erfolgreicher Anbieter bankenunabhängiger, assetbasierter Finanzierungsmodelle, wie Sale & Lease Back oder Sale & Buy Back und damit der deutsche Pionier in diesem Marktsegment. Geschäftsführer Carl-Jan von der Goltz erläutert: „Unser Finanzierungsansatz kommt aus dem Angelsächsischen und ist bekannt als Asset Based Finance - im Fokus stehen bei diesen Finanzierungen demnach die Objekte. Das Modell ist vor allem für maschinenlastige, produzierende Unternehmen geeignet. Während die Bank bei der Kreditvergabe hauptsächlich auf die Bonität des Unternehmens abstellt und somit Sanierungsengagements kaum begleiten kann, ist diese für uns nicht entscheidend.“

BRSI: Expertenaustausch rund um Sanierung und Finanzierung

Eine Sale & Lease Back-Finanzierung kann somit in Sanierungen und unter bestimmten Voraussetzungen auch in der Insolvenz angewendet werden. „Unsere Kunden kommen meist aus maschinenlastigen Branchen, wie dem

Maschinen- und Anlagenbau, der Metall-, Kunststoff- und Holzverarbeitung, der Nahrungsmittel- oder Textilindustrie, aus der Baubranche oder der Druckindustrie und sie haben im Durchschnitt einen Umsatz zwischen 5 Millionen Euro bis 200 Millionen Euro“, so von der Goltz. „Die Ticketgrößen der einzelnen Finanzierungen liegen dabei zwischen 0,25 Millionen Euro und 10 Millionen Euro, im Einzelfall auch darüber hinaus.“ In der Praxis lässt sich mittels Sale & Lease Back schnell und flexibel Liquidität beschaffen – die Kapitalisierung erfolgt dabei aus eigener Kraft durch das Heben stiller Reserven. Die gebrauchten Maschinen und Anlagen werden an die Maturus Finance verkauft und im Anschluss sofort zurück geleast. Der vereinbarte Kaufpreis wird dem Unternehmen direkt auf das Geschäftskonto überwiesen. Das Geld steht ohne Vorgaben und Einschränkungen zur Verfügung, zum Beispiel für die Umsetzung von Restrukturierungsmaßnahmen. Eine der Voraussetzungen ist, dass ein diversifizierter Maschinenpark vorhanden sein muss. Einzelmaschinen, Spezialmaschinen, immobile Anlagen oder kurzlebige Technik sind für das Finanzierungsmodell Sale & Lease Back nicht geeignet. Während das Neuinvestitionsleasing im Mittelstand längst ein „alter Hut“ ist, kennen viele Unternehmer und auch Berater die Möglichkeiten von Sale & Lease Back oder Sale & Buy Back zur Liquiditätsbeschaffung noch nicht im Detail. „Die Plattform der Bundesvereinigung Restrukturierung, Sanierung und Interim Management mit ihren 1.800 Mitgliedern bietet eine optimale Möglichkeit, mit Sanierungsexperten, wie Rechtsanwälten, Unternehmensberatern und Insolvenzverwaltern ins Gespräch zu kommen - wir freuen uns auf den fachlichen Austausch“, so von der Goltz.

Weitere Informationen gibt es unter www.maturus.com. Dort kann auch das Finanzierungsmagazin „maturusaktuell“ kostenlos heruntergeladen werden.

Kurzprofil Maturus Finance GmbH

Die Maturus Finance GmbH ist eine bankenunabhängige Finanzierungsgesellschaft und bietet innovative Wege in der Unternehmensfinanzierung an. Der Finanzdienstleister ist Ansprechpartner für mittelständische Produktionsunternehmen, die im Rahmen ihrer aktuellen Finanzierungsstruktur Alternativen zu bestehenden Bankverbindungen suchen und ihren unternehmerischen Spielraum erweitern wollen. Finanzierungslösungen werden ab

einem Volumen von 300 TEUR (Zeitwert der Maschinen) bis 10 Mio. EUR angeboten, in Einzelfällen auch darüber hinaus. Dies korrespondiert in der Regel mit Umsatzgrößen der Unternehmen von ca. 5 Mio. bis 200 Mio. EUR. Die Maturus Finance GmbH hat ihren Hauptsitz in Hamburg, Deutschland, und ist seit 2015 auch in Österreich vertreten.

Pressekontakt für weitere Informationen:

Maturus Finance GmbH

Brodschragen 3-5

20457 Hamburg

(c/o ABG Marketing GmbH & Co. KG)

Ilka Stiegler

Telefon: +49 173 264 2301

E-Mail: stieglер@maturus.com